

Die PCB Piezotronics GmbH ist die deutsche Vertriebstochter der PCB Piezotronics Inc., Depew, NY, USA. Die von der PCB Piezotronics GmbH vertriebenen Sensoren und Instrumente messen Vibration, Beschleunigung, Schall, Druck, Kraft sowie Dehnung und werden sowohl in der Industrie als auch im Bereich Forschung und Entwicklung eingesetzt.

Zur Erhaltung und Erweiterung unserer hohen Ansprüche suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Business Development Manager (m/w/d) – Süd für den Bereich Industrie

Ihre Aufgaben:

- Selbständige Ausweitung des Geschäftes bei Bestandskunden sowie Gewinnung von Neukunden
- Regelmäßige Präsentation der Produkt- und Marktsituation
- Erstellung von Vertriebsplänen und Gebietsbudgets
- Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Strategieentwicklung und Erstellung von Businessplänen
- Aufbau strategischer Allianzen
- Bearbeitung anwendungsspezifischer Fragestellungen im PRE- und POSTSALES-Bereich
- Wirtschaftliche Vermarktung der Produkte
- Teilnahme an Fachausstellungen, Vorträge auf Messen, Fachtagungen und Kundenveranstaltungen
- Unterstützung des Marketings mit Beiträgen und Applikationsberichten
- Verantwortung für die technisch und kaufmännisch einwandfreie Erstellung von Angeboten mit dem Ziel größtmöglicher Kundenzufriedenheit
- Unterstützung der zentralen Auftragsbearbeitung bei Sonderaufgaben
- Bearbeitung von Reklamationen - insbesondere in technischer Hinsicht - sowie Unterstützung der Reparatur- und Serviceabteilung bei der möglichst wirtschaftlichen Abwicklung von Reparaturen
- Regelmäßige Abstimmung mit dem Headquarter in den USA und den Kollegen im Gebiet Nord

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik, MSR-Technik, Automatisierungstechnik, des Wirtschaftsingenieurwesens, des Maschinenbaus oder Techniker / Meister mit vergleichbarer Qualifikation
- Erfahrungen im technischen Vertrieb im Bereich der Instandhaltung oder Prozessindustrie
- Markt- und Applikationskenntnisse von Beschleunigungssensoren in der Industrie und Energieerzeugung wünschenswert
- Sie sind überzeugungsstark in Ihrer Kundenkommunikation – in Präsenz und Videokonferenzen. „Hybrid Selling“ ist für Sie gelebte Praxis
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Eigeninitiative und eine intrinsische Motivation
- Reisebereitschaft von ca. 40 %
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift für den Austausch mit Ihren internationalen Kollegen

Wir bieten Ihnen:

Einen sicheren Arbeitsplatz in einem erfolgreichen, wachstumsstarken, mittelständischen Unternehmen. Individuelle Einarbeitung, stetige fachspezifische Trainings. Ein motivierendes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und eine offene, teamorientierte Unternehmenskultur mit guter Work-Life-Balance.

Kontakt

Sind Sie an dieser spannenden, beruflichen Herausforderung interessiert? Bringen Sie Ihre Kompetenz und Erfahrung gewinnbringend ein!

Wir freuen uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen und Zertifikaten unter Angabe des möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Ihre Bewerbung senden Sie uns bitte bevorzugt als PDF per E-Mail an

bewerbung@pcb.com

z.H. Herr Michael Schmitz
PCB Piezotronics GmbH
Gut Gansbroich 1
41836 Hückelhoven
Tel.: +49 (0) 24 33/44 44 40 - 210
www.pcbpiezotronics.de